

# Account Manager (m/w/d)

Kennziffer 12

Die imk automotive GmbH ist sowohl Spezialist für die Entwicklung von Sondergetrieben bzw. mechatronischen Systemen, als auch ein Kompetenzzentrum für hochwertige Dienstleistungen und Softwarelösungen im Bereich Produktionsplanung, Ergonomieberatung und Digitale Fabrik. Für den Vertrieb suchen wir einen motivierten Account Manager, der in einem herausfordernden, verantwortungsvollen und technologisch anspruchsvollen Umfeld weiter wachsen möchte. Überzeuge Dich von uns und werde Teil des Teams.

## Dein Wirkfeld

Als Account Manager bist Du für die strategische und kommerzielle Weiterentwicklung Deines Kundenportfolios verantwortlich und trittst als geschickter Verhandlungspartner auf. Du bist verantwortlich für den Aufbau, die Pflege und Weiterentwicklung langfristiger, starker Kundenbeziehungen sowie Neukundengewinnung. Als zentraler Ansprechpartner bist Du das Bindeglied zwischen Kunde und Vertrieb bzw. Pre-Sales, Produktmanagement und Engineering. Du analysierst, identifizierst und platzierst kundenspezifische Produktlösungen und begleitest Kunden entlang der Customer Journey. Zudem beobachtest du den Markt und entdeckst Trends, die du geschickt in deine Prozesse einbaust.

## Dein Profil

- Du hast ein Studium der Ingenieur- bzw. Wirtschaftswissenschaften erfolgreich abgeschlossen oder eine vergleichbare Qualifikation und mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb und Account Management
- Du verfügst über ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie hohe Kundenorientierung
- Du verfolgst Vertriebschancen gezielt bzw. nachhaltig und hast ein souveränes Auftreten und beherrscht die nutzenorientierte Argumentation, dabei gehst Du stets strukturiert und organisiert vor
- Du bist kontaktfreudig, zielstrebig und abschlussorientiert
- Du hast fließende Deutschkenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Dein Benefit

- Du erhältst einen unbefristeten und sicheren Arbeitsplatz in Vollzeit
- Dich erwartet ein professionelles On-Boarding und eine inspirierende Arbeitsatmosphäre
- Du profitierst von flexiblen Arbeitsmodellen und der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Wir bieten Dir Kitazuschüsse und Mitarbeitervergünstigungen
- Mit dem Jobrad-Leasing inkl. Service bleibst Du fit und schonst den Geldbeutel
- Du wirkst in einem Familienunternehmen mit flacher Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen

**Interesse?** Dann bewirb Dich jetzt. Wir setzen auf ein umweltfreundliches Bewerbungsverfahren ohne Papier und bitten daher darum, die Bewerbung unter [imk-automotive.de/bewerbung](https://imk-automotive.de/bewerbung) online einzureichen. Sende uns bitte aussagekräftige Unterlagen in digitaler Form unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Fragen? Dann kontaktiere uns telefonisch unter 0371 / 400 97- 912 oder per E-Mail an [personal@imk-automotive.de](mailto:personal@imk-automotive.de). Wir freuen uns auf Dich!

